

# LE BULLETIN

DE LA FRANCHISE & DES RESEAUX COMMERCIAUX

du groupe CHOISIR SA FRANCHISE | MARS 2012 | N°9

## Chef d'entreprise, pourquoi pas vous ?

La centrale de référencement automobile du réseau Centre Auto Pégase garantit des prix d'achat très bas, permettant de dégager une marge moyenne se situant entre 46 et 55%.



Sur le marché de l'entretien, de l'équipement et de la réparation automobile, le réseau **Centre Auto Pégase** se démarque de ses concurrents, spécialisés dans l'entretien rapide, en proposant un service de réparation en atelier et un large choix de pièces détachées et d'accessoires automobiles à des prix discount en magasin. L'ouverture en 2011 de 5 unités **Centre Auto Pégase** et une prévision de 10 ouvertures en 2012 témoignent de la bonne santé du réseau, illustrée par l'augmentation de l'activité de ses partenaires adhérents.

### PEGASE CENTRE AUTO : Centre discount de la pièce auto

Devenir partenaire adhérent du réseau d'enseigne **Centre Auto Pégase**, c'est, tout en restant totalement indépendant, bénéficier d'un concept de réparation automobile abouti, d'un support informatique performant et adapté à plus de 150 000 références de pièces détachées et d'accessoires automobiles, d'un éventail complet de formation pour tous les collaborateurs, d'une communication régionale et nationale d'envergure.

La satisfaction des clients se porte, bien sûr, sur le prix discount des pièces et des services proposés mais aussi sur les devis clairs et sans surprise établis avant toute intervention (nombreux forfaits de montage à prix serrés), la rapidité des prestations effectuées avec ou sans rendez-vous, l'étendue du choix des pièces détachées...

Les produits automobiles disponibles dans le réseau **Centre Auto Pégase** proviennent des plus importants équipementiers du marché automobile et bénéficient d'une haute technologie :

freinage, amortisseurs, pneumatiques, roulements, rotules, courroies et galets d'accessoires, batteries, kits de transmission, sphères, alternateurs, démarreurs, suspensions, kits de direction, kits d'embrayage, lubrifiants

...

La centrale de référencement automobile du réseau **Centre Auto Pégase** garantit des prix d'achat très bas, permettant aux dirigeants des unités de **Centre Auto Pégase** de dégager une marge moyenne se situant entre 46 et 55%.

L'enseigne annonce une atteinte de rentabilité après 3 mois d'exercice et un retour sur investissement en 2 ans maximum (pas de royalties sur le CA mais une redevance fixe de 40€ HT par mois).

Alors, pourquoi ne pas devenir partenaire adhérent pour bénéficier de la communication et de la centrale de référencement **Centre Auto Pégase**, un réseau proposant un savoir-faire complet englobant à la fois l'équipement, l'entretien et la réparation automobile ?

Vous recevrez une formation technique et commerciale (formation de 1 à 4 semaines dans un centre pilote) et une assistance technique, commerciale et de chalandise avant l'ouverture.

Christian ENART - Service Presse CSF  
Journaliste spécialisé | [www.choisir-sa-franchise.com](http://www.choisir-sa-franchise.com)