

# Interview du franchisé de **PRINK ARNAVAUX**

Nom : **Moine**

Prénom : **Jean-Pascal**

Adresse : **9 Bd Gay Lussac**

Tel : **04.91.42.24.52**

Ville : **Marseille**

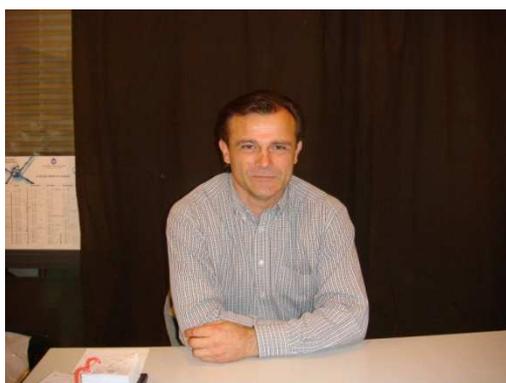
E-mail : **magasin.arnavaux@prink.fr**

## **1) Comment êtes-vous devenu franchisé Prink ? Et pourquoi avez-vous décidé d'adhérer à votre réseau?**

Le réseau était en voie de développement et tout à fait accessible au niveau financier. Le savoir faire Prink me paraissait bon avec un logiciel de recherche très performant. De plus, le marché des consommables était en forte croissance avec des marges intéressantes par rapport à d'autres produits. La concurrence n'étant pas à son maximum, il m'a paru important de s'implanter rapidement.

## **2) Comment pensez-vous que les clients perçoivent l'enseigne ?**

Prink est perçu comme une enseigne sérieuse proposant des produits de qualité avec un service garanti performant.



## **3) Pour vous, en temps que franchisé, quels sont les atouts de l'appartenance au réseau Prink ?**

L'enseigne se développe rapidement en Europe et surtout en France, donc, plus on est, plus on sera vu et plus notre communication sera importante.

De plus on propose tous types de consommables :

- originaux
- compatibles
- régénérées
- kit de recharge

**4) Comment se porte votre activité aujourd'hui ? Rencontrez-vous des difficultés ?**

Ca 2008 ttc : 135000 €

Ca 2009 ttc / 166000€

1<sup>er</sup> trim. 2010 ttc : 55000€

**5) Quel est le principal conseil que vous donneriez à quelqu'un qui veut devenir franchisé dans votre métier?**

Avoir un profil commercial essentiellement.

**6) En Conclusion, êtes vous satisfait d'être franchisé Prink ?**

Tout à fait.

