

ASSISTANCE A NOS FRANCHISÉS

Le 18 décembre 2013 Par FRANCOIS RICO fondateur du concept

Bien plus qu'un simple coup de pouce, l'assistance fournie par ABRICO au cours de l'activité est un élément indispensable au développement. La nature de cet accompagnement, mais aussi ses modalités et ses conditions sont autant de points à examiner afin de savoir si l'aide apportée correspond réellement aux besoins.

L'assistance commerciale et technique de nos franchisés ABRICO constitue une part importante de l'accompagnement au projet. Il est donc plus qu'essentiel que le franchisé soit en capacité d'en apprécier sa qualité.

L'assistance du franchisé ABRICO peut prendre différentes formes. On y retrouve généralement la formation continue à laquelle sont consacrés nos réunions trimestrielles, l'organisation de séminaires destinés à faire le point de l'activité et sur les nouvelles stratégies, mais aussi en conseil commercial, juridique, communication ou encore un conseil concernant la gestion de l'entreprise. Et nos accompagnements en agences et visites régulières

L'aide à nos franchisés ABRICO constitue bien sûr un gage de sécurité, de sérieux qui n'a que des avantages à constater que ses agences se développent. Mais l'assistance touche également un point plus crucial : la pérennité. En effet, les formations régulières, les réunions sur l'actualisation des outils, ou les échanges sur les stratégies, font la dynamique de notre réseau. L'assistance permet donc à ABRICO de faire évoluer son concept et de favoriser une cohésion générale, atouts indispensables de la réussite.

Témoignage : par Guillaume De Ré FRANCHISE ABRICO 41 Le 16 décembre 2013 16:15

« Il y a à peu près 3 semaines, Jean Yves Lacassagne (coordinateur de l'animation réseau ABRICO) est venu pour faire l'audit de point de vente trimestriel, il a remarqué chez moi une énorme baisse de motivation et m'a proposé de l'aide (via des animations du réseau).

Après réflexions, j'ai accepté cette proposition.

C'est pour cela que, la semaine dernière, de mardi à jeudi, Mr Dagrass (animateur du réseau de franchise en soutien commercial) est venu m'apporter de l'aide en terme de motivations et d'envies. Et cela m'a aidé.

De plus, l'aide apportée par le franchiseur, a été complètement gratuit, et cela prouve que l'entreprise ABRICO sait apporter son soutien à ces franchisés, sans arrière pensées financière sous quelque forme.

Donc je vous remercie de ces 2 jours d' "accompagnement", qui, je l'espère, payerons.

Cordialement Guillaume De Ré »

L'année 2013, touche à peine à sa fin, **une année bien remplie et qui porte ses fruits**: de beaux chiffres d'affaires, des ouvertures, des projets, l'enseigne fut performante ! A commencer par l'agence pilote de Toulouse, qui affiche une croissance continue. La seconde agence pilote, enregistre également une nette progression.

Les agences ouvertes au cours de cette année ne sont pas en reste. Nouveaux venus, **Renaud long ABRICO 78, Eric grau ABRICO 64, Hubert sauner & Caroline Durrieu ABRICO 81, Gerald Serres ABRICO 43, Philippe Theurel & Gullu Kutlu ABRICO 21** ont chacun réalisé des chiffres d'affaires appréciables, dès les premiers mois de leur ouverture. D'autres ouvertures sont **attendues d'ici la fin de l'année et le début 2014, à Montpellier 34, Lyon 69, Aix en Provence 30 et Béziers 34.** Tandis que le **début de l'année 2014** sera placé sous le signe du développement des agences intégrées, pour lesquelles le recrutement est actuellement en cours.

Le groupe Rico Finance et ses enseignes, vise une trentaine d'agences supplémentaires, dont 40% seraient en Franchise, **ABRICO ouvre 5 agences en intégrés pour 2013** : Cahors / Carcassonne/ Fréjus/ Toulon/ Figeac
Est à déjà avec ses agences intégrées couvres 10 secteurs. Le réseau ABRICO regroupe 70 acteurs d'emplois.