



TEMOIGNAGES



Restaurateur gastronomique reconnu à Fribourg, je me suis retrouvé brutalement dans l'impossibilité de continuer à exercer mon métier. Passionné par l'immobilier et les contacts humains et entrepreneur dans l'âme, j'ai décidé de relever un nouveau challenge : devenir Agent immobilier. La marque, le concept Swixim, mais surtout les conseils et accompagnement de ses dirigeants m'ont confirmé dans mon choix. Je découvre progressivement le métier et intègre, étape par étape, le savoir faire Swixim. Après avoir déjà réalisé deux ventes, je suis à la recherche d'une agence sur Fribourg et compte recruter un 1^{er} Courtier Swixim cet été. Mon projet prend forme, avec Swixim je suis confiant, assuré d'offrir à mon entreprise les meilleures chances de réussite.

Pierre Koch, Courtier Swixim



*Un grand merci à M. Caminati pour la confiance qu'il m'accorde depuis mon arrivée dans le réseau en 2002. Son soutien et la qualité des services offerts par Swixim m'ont permis de m'épanouir professionnellement, sans discontinuer durant ces 7 années. Swixim ayant plus d'une fois démontré sa facilité d'adaptation aux évolutions du marché immobilier, je suis rassurée sur notre capacité à surmonter bien des défis !
Mon souhait ? Que l'ambiance reste aussi sympa... avec toujours de plus en plus de ventes ! Bonne chance à tous.*

Nadine Guyon, Courtier Swixim



Le jour où j'ai décidé de créer mon agence, je me suis tourné vers l'un des plus gros réseaux mondiaux. Au bout de deux ans, le développement en Suisse de cette enseigne ne me convenait pas, j'ai alors découvert Swixim et je me suis lancé en confirmant mon choix pour le système de franchise. L'image que Swixim nous apporte, les outils, les personnes qui appartiennent à ce réseau, nous correspondent vraiment, on est sur la même longueur d'onde. Je ne regrette vraiment pas mon choix !

David Rachex, Agent Master

Jeunes créatrices d'une agence immobilière, nous avons souhaité choisir un réseau en pleine expansion, aussi notre choix s'est presque tout de suite porté sur le réseau Swixim. Notre région frontalière avec la Suisse est très porteuse, la marque Swixim a été bien accueillie et est aujourd'hui reconnue de tous, car elle apporte confiance et sérénité à nos clients. Nous sommes heureuses de notre choix !

Sophie et Ludivine Pizzetta, Agent Master

Le mariage de l'enseigne Swixim avec les compétences de notre équipe de Courtiers a eut pour effet d'augmenter de façon très significative, dès la 1^{ère} année, mon chiffre d'affaires sur mes deux agences franchisées.

Alain Choquet, Agent Master



Le réseau Swixim permet de collaborer avec de bons Courtiers. L'ensemble des services et garanties apportés par le réseau ainsi que son image de marque forte renforce l'efficacité pour obtenir de bons mandats. Dans la conjoncture actuelle, seuls les Agents et Courtiers qui ont de bons outils peuvent réaliser de nombreuses ventes, et ainsi faire partie des incontournables du marché.

David Courtin, Agent Master



Jusqu'à alors Directeur d'une agence immobilière, j'ai souhaité m'installer à mon compte...mais comment faire ? Convaincu qu'il est déraisonnable d'investir initialement dans la création d'une agence sans notoriété ni portefeuille de mandats, le concept Swixim m'a permis de démarrer mon activité en tant que Courtier Swixim en préparant sereinement l'ouverture de mon agence ! Succès immédiat, j'ai obtenu dès les premières semaines mes premiers Mandats Garanties® et réalisé ma 1^{ère} vente le 1^{er} mois, pour atteindre très vite de deux à trois ventes par mois. Sept mois plus tard, septembre 2008 en pleine période de pessimisme, j'ai ouvert mon agence en tant qu'Agent Master exclusif, et réalisé cinq ventes dès le mois suivant. La Licence de Courtier Swixim m'a permis de m'installer à moindre frais et d'envisager ma Success Story en toute sérénité !

Nicolas Masson, Agent Master



Un déménagement et un changement de vie m'ont fait opter pour un nouveau professionnel et j'ai commencé une formation et une carrière en gestion de patrimoine. Après quelque temps, je me suis vite aperçue que l'immobilier restait un domaine complémentaire à mon activité de conseillère indépendante. C'est alors, tout naturellement, que j'ai décidé de replonger dans cet univers. J'ai rencontré Swixim et j'ai choisi de les rejoindre en toute confiance, je ne regrette pas mon choix. J'avance en toute sérénité.

Corinne Lombard-Donnet, Courtier Swixim

J'ai choisi de devenir Courtier Swixim afin d'obtenir une complète indépendance professionnelle. Effectuer un métier de contact, apporter des solutions aux habitants de ma région pour simplifier leurs ventes sont autant de motivations que les commissions attractives. Des méthodes simples et justes sont apportées pour s'épanouir sur un marché qui s'autorégule. Un an après, l'heure est arrivée de dresser un 1^{er} bilan, mes commissions me permettent d'obtenir des revenus vraiment intéressants. La formation Swixim, une opportunité qu'il ne me fallait pas manquer !

Gino Cayre, Courtier Swixim



C'est au début de l'année 2009 que j'ai entamé un partenariat avec Dominique Viollon, Agent Master Swixim rejoint ensuite par Marlène Berthier. J'ai découvert avec enthousiasme, après 4 ans au service d'une agence n'appartenant à aucun groupement, la vie professionnelle en équipe grâce à un réseau connu et reconnu. Nous réalisons de nombreuses ventes et pouvons compter sur les Courtiers Swixim du réseau qui ne manquent pas de nous aider et j'en profite pour les remercier. Nous avons de beaux jours devant nous. Allons-y tous ensemble !

Catherine Béjean, Courtier Swixim



42 ans, marié, deux enfants et un rêve en tête : prendre enfin ma vie professionnelle en mains en montant ma propre affaire. La routine s'installant, l'envie de challenge et la découverte du Concept Swixim, tous les ingrédients étaient réunis : il était temps de se lancer. Formation, accompagnement, échanges avec d'autres Courtiers Swixim, travail sur le terrain ; résultats immédiats, des succès, des revers, et de l'action ! Bilan après deux ans : à titre personnel, super et enrichissant ; au niveau familial, enfin libre d'organiser mon temps et me rendre plus disponible ; professionnellement, le marché de l'immobilier existera toujours, il évolue et profitera à ceux qui misent sur un réel service de qualité.

Frédéric Bourgeois, Courtier Manager



J'étais commerçant, après la vente de mon entreprise, je n'avais pas envie de travailler pour un patron et voulais conserver ma liberté. En 2007, Thierry Caminati m'a proposé une Licence de Courtier Swixim. Bingo !! je travaille à mon rythme, dispose de bons services, de soutien juridique et de formations régulières motivantes. Coté commissions, c'est simple plus on fait d'affaires, plus on gagne, ... comme dans mon ancien métier ! La qualité indispensable dans ce métier est la perspicacité.

Philippe Cossin, Courtier Swixim



Ayant travaillé précédemment pour deux agences immobilières classiques, mon choix s'est finalement arrêté sur Swixim. Les formations aux méthodes m'ont permis une adaptation rapide, la renommée grandissante et les services du réseau m'apportent une grande facilité avec mes clients vendeurs et acquéreurs. Swixim, un réseau efficace et structuré qui me permet de réussir sereinement.

Raphaël Rosain, Courtier Swixim