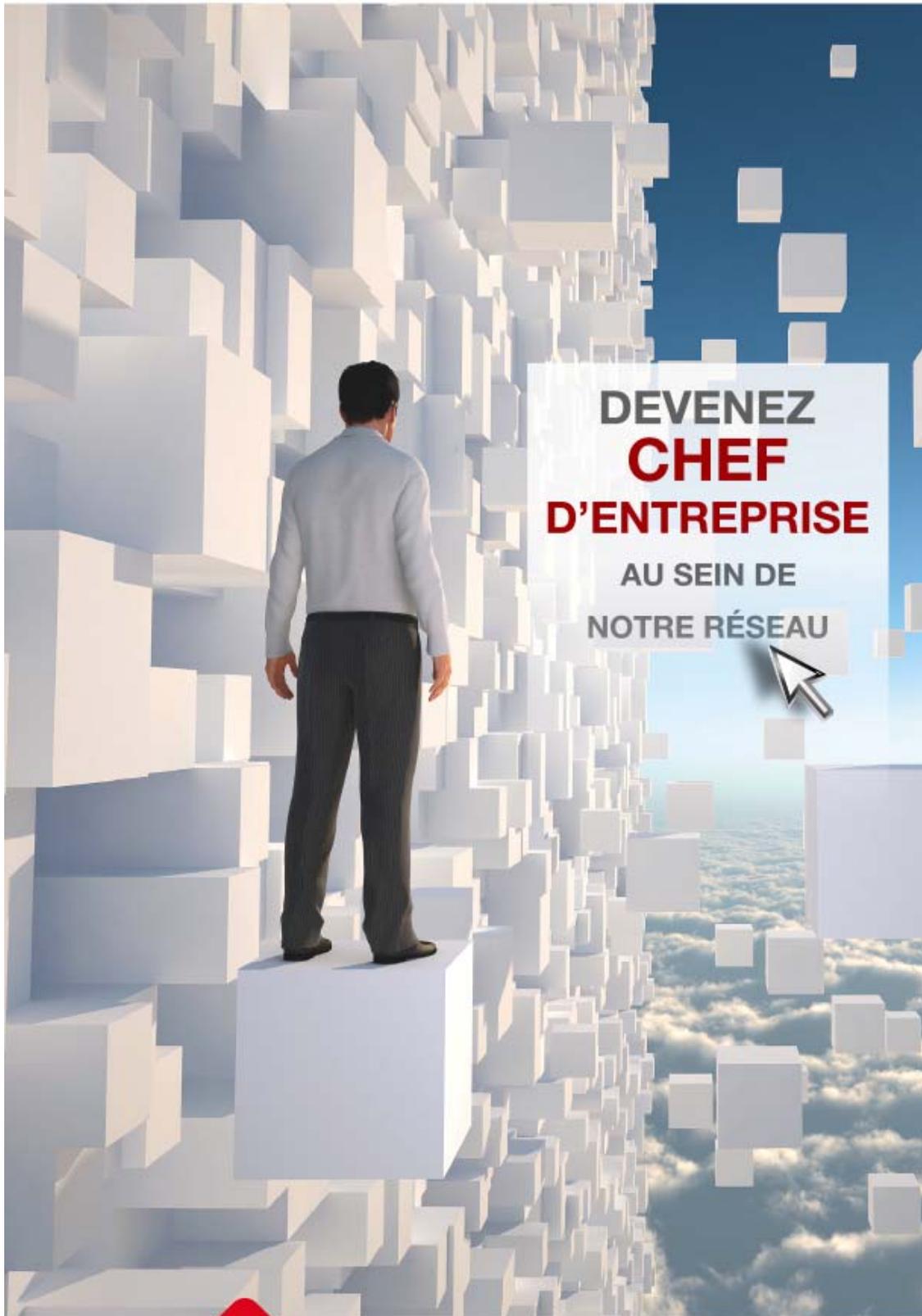


PRENEZ DE LA
HAUTEUR



DEVENEZ
CHEF
D'ENTREPRISE
AU SEIN DE
NOTRE RÉSEAU



ATTILA

SYSTEME

Le spécialiste **des toitures**

Vos attentes Votre profil

-■ **Être votre propre patron au sein d'un réseau**
dans un secteur qui ne connaît pas la crise
-■ **S'appuyer sur un concept novateur**
et développer une activité rentable et pérenne
-■ **Profiter d'un savoir-faire**
éprouvé depuis plus de 10 ans
-■ **Bénéficier d'un appui permanent**
pour performer vite et mieux

Vous avez

- Un sens relationnel fort
- Une réelle aptitude à manager
- Une sensibilité aux métiers du bâtiment

VOUS

NOTRE

Un nouveau **métier**

.....■ **ATTILA est le 1er réseau national**

spécialisé en réparation, entretien et aménagement de tous types de toits, qu'ils soient industriels ou traditionnels, afin de garantir leur pérennité.

.....■ **Nous repensons, inventons, professionnalisons**

un métier ancestral en apportant réactivité et professionnalisme sur un marché non structuré à très fort potentiel.

.....■ **Une offre de services écologique et pérenne**

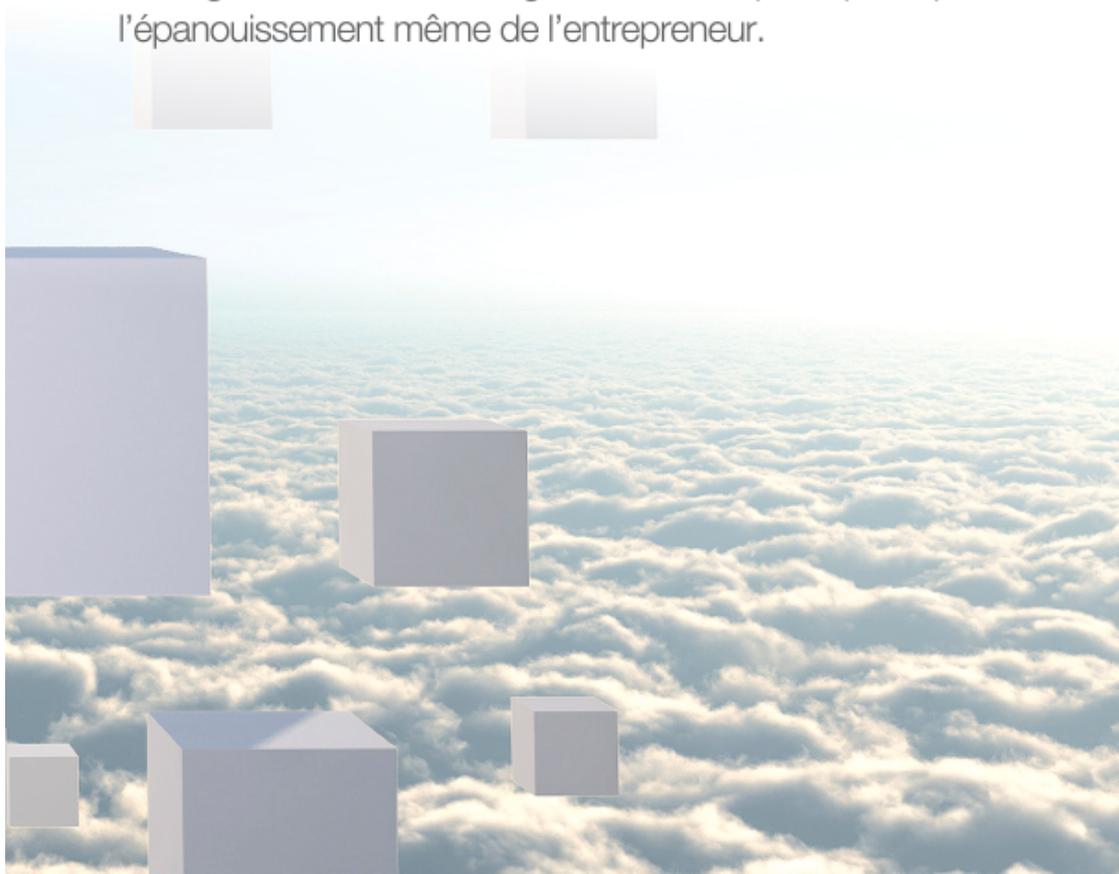
qui s'adresse à un portefeuille clients diversifié dans une logique d'activité durable et récurrente.

.....■ **Des prestations innovantes et de qualité**

toujours exécutées dans les règles de l'art et dans le strict respect des principes de sécurité.

.....■ **Un modèle d'entreprise évolutif**

qui permet au franchisé d'orienter son développement comme il l'entend : intégration de nouveaux collaborateurs, déploiement multi agences, ... De plus, la multiplicité des fonctions exercées, management, commerce, gestion, technique... participe à l'épanouissement même de l'entrepreneur.



Les chiffres clés*

Le réseau

- 45 agences
- 23 millions d'euros de CA
- 300 collaborateurs
- 11 années d'expérience



Les secteurs

- 10 nouvelles agences par an
- Un déploiement national
- + de 300 secteurs encore disponibles
- des dizaines de milliers de toitures

L'agence

- + de 300 KE de CA (année 1)
- + de 600 KE de CA (année 2)
- 1 équipe à taille humaine
- Multi-agences possible



L'investissement

- 140 KE (projet global)
- 50 KE (fonds propres)
- 90 KE (financement bancaire)
- 26 KE (droits d'entrée)

* chiffres 2014

Votre contact

Julie Gérome

ATT

Le spécialiste

La dynamique de la réussite

.....■ La formation, valeur ajoutée essentielle

Entre les 6 semaines de formation initiale (théorie + pratique) et la formation continue, le nouveau franchisé devient rapidement un spécialiste de la toiture, un expert reconnu et un gestionnaire efficace.

.....■ L'assistance technique au démarrage

Durant sa phase de lancement d'activité, le nouveau franchisé bénéficie de l'expertise du service technique dans la réalisation de ses devis perfectionnant ainsi son analyse technico-commerciale.

.....■ Un soutien permanent de la tête de réseau

Plan marketing et communication multicanale, centrale de référencement, accords-cadres grands comptes, logiciels informatiques développés en interne, équipe d'animation commerciale... 19 personnes accompagnent au quotidien les franchisés.

.....■ Communication, collectif et cohésion

Le franchisé ATTILA Système évolue au quotidien dans un environnement de communication et de partage : assemblées générales, séminaires, réunions régionales, visites animation, téléconférences, échanges techniques et commerciaux...



Être attilien

.....■ **Le mot du fondateur : OSEZ !**

«Notre environnement évolue plus vite que jamais.

L'économie, la consommation et la communication mutent et évoluent à une vitesse toujours plus grande.

Nous devons nous adapter, nous organiser et repenser notre vision entrepreneuriale. L'entreprise de demain est à construire, elle devra être agile, réactive, souple et forte simultanément.

Cela ne pourra se faire que sur de l'intelligence collective, qui est une organisation permettant d'assurer la pérennité de l'entreprise de demain. Osons !»



.....■ **Des femmes et des hommes impliqués**

Les femmes et les hommes du réseau ATTILA Système ont toutes et tous en commun l'adhésion à des valeurs d'entreprise et de service extrêmement fortes avec comme dénominateurs communs un fondement humaniste et une éthique partagée. La priorité est donnée au dialogue et à la démarche participative.

.....■ **Des valeurs «réseau» communes**

Qu'il s'agisse des agences franchisées ou de la tête de réseau, l'ensemble des collaborateurs sont animés du même état d'esprit de qualité.

Une attitude positive toujours orientée vers le client, de l'implication et de la passion dans chacun des métiers pratiqués, voilà le socle comportemental des « Attiliens ».



Nos attentes Nos valeurs

-■ **Pérenniser et accroître notre réseau**
par un recrutement exigeant et juste
-■ **Maintenir l'état d'esprit originel**
fondé sur un ensemble de valeurs humanistes
-■ **Perfectionner notre nouveau métier**
en l'enrichissant au quotidien de retours d'expérience
-■ **Développer notre savoir-faire collégial**
où prédomine le principe d'intelligence collective

Nous sommes

- Un réseau d'indépendants
- Une structure en perpétuel développement
- Une marque à part entière

NOUS

RÉSEAU

Ils ont créé leur entreprise

dans le réseau ATTILA Système

AVANT J'ÉTAIS...

Agence de Caen



Julien Jean

Ancien cadre dans le domaine bancaire.
Il rejoint ATTILA après avoir aidé à financer
un autre franchisé ATTILA !

Agence de Fontainebleau



Isabelle Delvallée

Ancienne cadre dans le domaine de
l'hôtellerie haut de gamme. Elle développe
son activité en co-gérance avec son mari.

Agence d'Ancenis



François Boucher

Ancien directeur de plusieurs restaurants
pour un réseau mondialement connu dans
la restauration rapide.

Agence de Nîmes



Laurent Raguet

Ancien responsable d'un grand magasin
de bricolage dans une enseigne nationale.