

Les concessionnaires ISOFRANCE Fenêtres & Énergies mobilisés sur les foires et salons de l'automne

De Toulouse à Auxonne, les concessionnaires ISOFRANCE Fenêtres & Énergies ont fait des rendez-vous locaux de l'automne un temps de découverte et de conseil. Les visiteurs ont pu examiner les produits et échanger avec les professionnels qui accompagneront leurs travaux en neuf et rénovation.

En allant à la rencontre des particuliers et des professionnels, le réseau donne une expression concrète à sa **conception de la proximité** : rendre les solutions concrètes et compréhensibles, construire chaque projet avec un interlocuteur local depuis les premières questions jusqu'au suivi après la pose.

UN CONSEIL DE PROXIMITÉ POUR FAIRE AVANCER LES PROJETS

En participant aux événements locaux, les concessionnaires ISOFRANCE Fenêtres & Énergies rendent leurs compétences accessibles à des visiteurs qui n'auraient pas nécessairement franchi la porte d'un magasin. Ce précieux échange permet d'exposer une difficulté, de confronter une idée aux possibilités techniques ou de préciser les premières étapes d'un projet.

À la rentrée, cette présence s'est traduite par la Foire de Saint-Étienne, avec l'équipe de Montbrison. Elle s'est poursuivie en octobre au Salon de l'Habitat de Toulouse, du 1^{er} au 4 au MEETT, avec l'agence de Villefranche-de-Lauragais. Les agences de Montluçon et de Mably ont participé à leur foire locale, du 3 au 11 octobre pour la Foire de Montluçon et du 9 au 11 pour la Foire du Roannais. Le réseau était aussi présent au Salon de l'Habitat de Pithiviers, les 10 et 11 octobre. Le 26 octobre, l'agence de Longeault-Pluvault a tenu stand à la Grande Foire d'Auxonne, tandis que le magasin d'Amilly ouvrait ses portes autour d'une journée conviviale, du petit déjeuner aux en-cas de l'après-midi.

La connaissance précise du bâti local et des usages permet aux concessionnaires d'aller tout de suite à l'essentiel. Et ce premier contact sur un stand peut ainsi déboucher sur un rendez-vous en magasin ou une étude à domicile.



Le stand ISOFRANCE Fenêtres & Énergies au Salon de l'Habitat de Pithiviers, les 10 et 11 octobre 2026.

L'INNOVATION ISOFRANCE FENÊTRES & ÉNERGIES À PORTÉE DE MAINS ET DE REGARDS

La présence des produits permet une découverte à la fois esthétique et pratique. Devant une menuiserie, le visiteur peut observer les finitions, manipuler un ouvrant et s'informer sur les possibilités de personnalisation. **Le produit fournit un point de départ concret pour visualiser et parler de ce qui compte dans le logement : le confort d'une pièce, la lumière disponible, le bruit extérieur ou la facilité d'utilisation au quotidien.**

Le choix entre PVC, bois et aluminium appelle par exemple ainsi une discussion sur les caractéristiques de chaque matériau et sur le résultat recherché. Le vitrage, les dimensions et le mode d'ouverture doivent également être examinés. Une grande baie donnant sur une terrasse, une fenêtre de chambre exposée à la rue et une porte d'entrée ne répondent pas aux mêmes usages.

La fabrication française des fenêtres sur mesure, en PVC, bois ou aluminium, apporte un autre repère capital aux propriétaires. Sur le stand, le concessionnaire peut préciser les caractéristiques des gammes et les garanties associées.

Les échanges permettent aussi d'aborder un élément crucial : la pose. **La configuration de l'existant et l'état des supports conditionnent les possibilités d'intervention.** Expliquer ces points dès la première rencontre aide le particulier à envisager les travaux et à comprendre ce qui sera vérifié à domicile avant l'établissement du devis.

UNE BELLE ÉNERGIE COMMUNICATIVE

Du côté des énergies, l'automne donne une actualité particulière aux questions de chauffage. La climatisation réversible, souvent associée à la chaleur estivale, peut aussi assurer le chauffage en saison froide. Les pompes à chaleur air/eau et les poêles ouvrent d'autres possibilités, dont la pertinence s'apprécie au regard du logement, des équipements existants et des habitudes des occupants.

La double expertise menuiseries et énergies d'ISOFRANCE Fenêtres & Énergies permet d'articuler ces sujets au bénéfice du client. Les fenêtres et les portes contribuent à la qualité de l'enveloppe du bâtiment ; le chauffage doit répondre aux besoins du logement. Mettre ces dimensions en relation aide à préciser les priorités et à envisager une progression des travaux compatible avec le budget disponible.

« Sur un salon, nous devons aider les visiteurs à comprendre ce qui fera la qualité de leur projet. Cela demande de parler du produit, mais aussi de son usage et des conditions de sa mise en œuvre. Nos concessionnaires peuvent mettre en relation les questions de menuiseries et d'énergies, puis approfondir les réponses au domicile du client. C'est dans cette capacité à expliquer et à suivre que se construit la confiance », souligne **Nicolas Buermann, directeur général d'ISOFRANCE Fenêtres & Énergies**.

BÂTIR DES RELATIONS DE CONFIANCE

À l'échelle du réseau, ces rendez-vous font travailler ensemble la visibilité nationale de l'enseigne et la connaissance locale des concessionnaires. La relation se poursuit après l'événement, lorsque la visite du logement permet de préciser les choix et de préparer une proposition adaptée. Le particulier retrouve un interlocuteur identifié, capable de reprendre les questions abordées sur le stand.

« La réussite d'un rendez-vous local se mesure aussi dans les semaines qui suivent, lorsque les échanges deviennent des visites et que les projets se précisent. Notre rôle est d'apporter aux concessionnaires les appuis nécessaires pour qu'ils puissent consacrer leur expertise à leurs clients. Le réseau se développe avec des entrepreneurs présents sur leur territoire et attentifs à la suite de chaque rencontre », poursuit **Nicolas Buermann**.

L'automne offre ainsi plusieurs portes d'entrée vers les concessionnaires ISOFRANCE Fenêtres & Énergies, au service du confort quotidien de leurs clients.

CONTACT PRESSE :

marketing@isofrance.fr
ISOFRANCE Fenêtres & Énergies SAS
41 Route de Malesherbes
45390 PUISEAUX



Rejoignez-nous !

